

# 3 Hunters \*

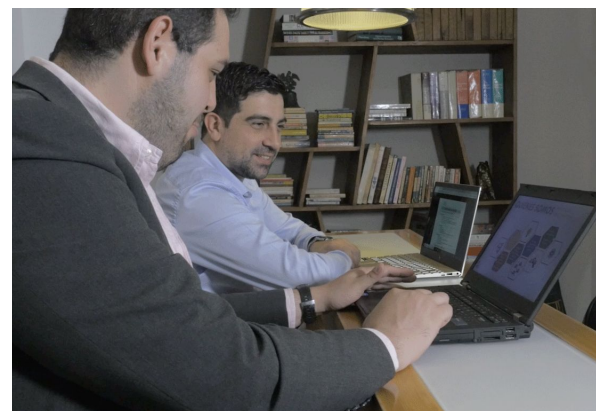
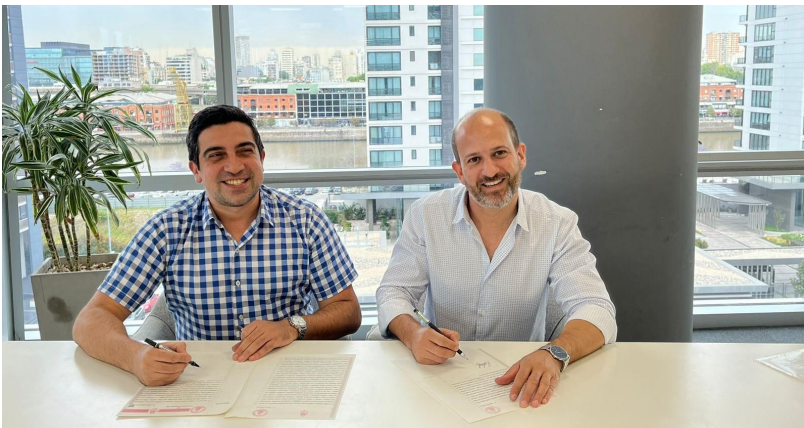
**Ubicación:** MX  
**Empleados:** 15 empleados  
**Industria:** RRHH  
**Ciente desde:** Julio, 2018  
**Sitio web:** 3-hunters.com

[Ver perfil](#)

## Acerca de 3 hunters

3Hunters es una firma mexicana especializada en headhunting, evaluación de candidatos, consultoría en recursos humanos y, más recientemente, administración de nómina. Desde su inicio, la empresa se ha caracterizado por tener una visión muy clara: ofrecer soluciones prácticas, accesibles y completamente alineadas con los objetivos de negocio de sus clientes. Más que vender servicios aislados, 3Hunters busca convertirse en un socio estratégico que entienda el contexto de cada organización y aporte valor real en cada etapa de su crecimiento.

A lo largo de su trayectoria, han trabajado con empresas de distintos tamaños e industrias, acompañándolas en procesos clave como la atracción de talento estratégico, la evaluación profunda de perfiles y la optimización de sus prácticas de gestión de personas. Este enfoque consultivo les ha permitido construir relaciones de largo plazo basadas en la confianza y en resultados medibles. Hoy, 3Hunters está dando un paso importante en su proceso de expansión. Se encuentran preparando la apertura de su segunda oficina, esta vez en Argentina, consolidando así su visión de crecimiento regional. Este movimiento no solo representa una expansión geográfica, sino también una apuesta por llevar su modelo de trabajo a nuevos mercados, adaptándose a distintas realidades laborales y normativas sin perder su esencia.



## ¿Qué retos tenían en la gestión de su nómina antes de Runa?

Antes de contar con una herramienta especializada, la gestión de nómina era uno de los procesos más demandantes para el equipo. La operación para distintos clientes se llevaba principalmente en hojas de Excel, apoyándose en múltiples archivos, fórmulas y validaciones manuales. Cada periodo implicaba revisar datos uno por uno, cruzar información, verificar cálculos y asegurarse de que todo coincidiera antes de autorizar cualquier pago. Era un proceso repetitivo, absorbente y difícil de escalar.

Cada dispersión requería tiempo, concentración y varias capas de revisión para minimizar errores. Sin embargo, el riesgo siempre estaba presente: un número mal capturado, una fórmula alterada o un dato desactualizado podía impactar directamente en el pago de un colaborador y, por lo tanto, en la confianza del cliente. La presión era constante, especialmente al manejar varias nóminas al mismo tiempo y con calendarios distintos. Como lo explica Pedro Brarda, socio de la firma: “manejar la nómina de varios clientes de forma manual nos quitaba tiempo y hacía muy difícil escalar sin afectar la calidad del servicio”. Y ese era precisamente el punto crítico: el modelo funcionaba mientras el volumen era manejable, pero cada nuevo cliente representaba más carga operativa, más horas invertidas y más puntos de posible error.

“Cada vez más clientes nos pedían que también manejáramos su nómina, pero hacerlo de forma manual resultaba complicado, lento y poco escalable para un equipo pequeño como el nuestro.

- Pedro Brarda, socio de la firma

## ¿Cómo ha impactado Runa en su operación diaria?

La implementación de Runa representó un cambio total. Centralizaron toda la administración de nómina en una sola plataforma, y eso les permitió automatizar completamente el servicio. Hoy, dispersar pagos bajo diferentes esquemas ya no es un problema: se hace en minutos, con trazabilidad completa y conforme a la normativa vigente. Según palabras de Pedro Brarda, “Runa nos permitió dejar atrás Excel y procesos manuales, dándonos la tranquilidad de poder manejar más clientes sin saturar al equipo”.

La mejora fue tangible. Se redujeron errores, se optimizaron los tiempos de respuesta y el equipo pudo dejar de cargar con procesos repetitivos. Ese tiempo liberado se transformó en capacidad para enfocarse en crecimiento: explorar nuevos mercados, fortalecer relaciones con los clientes y desarrollar servicios de mayor valor.

“Runa nos permitió dejar atrás Excel y procesos manuales, dándonos la tranquilidad de poder manejar más clientes sin saturar al equipo.

- Ernesto Hernandez, Gerente Administrativo

## ¿Por qué decidieron implementar Runa?

La decisión de implementar Runa no fue impulsiva ni únicamente tecnológica; fue una respuesta estratégica a un punto de inflexión en su crecimiento. 3Hunters tenía claro lo que necesitaba: una plataforma confiable, intuitiva y capaz de acompañar su expansión sin agregar complejidad innecesaria. Buscaban una solución que les permitiera escalar operaciones sin tener que aumentar proporcionalmente su estructura interna, y que al mismo tiempo les diera la tranquilidad de cumplir con todas las obligaciones legales y fiscales.

Runa representaba exactamente eso: automatización de procesos clave, reducción de tareas manuales y un sistema centralizado que eliminaba la dependencia de múltiples archivos y revisiones repetitivas. La posibilidad de estandarizar operaciones, minimizar errores y agilizar cada dispersión de nómina fue uno de los factores determinantes para dar el paso. Ya no se trataba solo de “hacerlo más rápido”, sino de hacerlo mejor, con mayor control y trazabilidad.

Otro punto clave fue el respaldo legal. En un entorno donde las regulaciones laborales y fiscales pueden cambiar y donde cada cliente tiene necesidades particulares, contar con una plataforma actualizada y alineada con la normativa vigente era fundamental. Esto no solo reducía riesgos, sino que también fortalecía la confianza que 3Hunters ofrecía a sus propios clientes. Sin embargo, la decisión no se basó únicamente en funcionalidades técnicas. Más allá del software, 3Hunters encontró en Runa un verdadero socio estratégico. No se trataba solo de implementar una herramienta, sino de transformar la manera en que operaban la nómina. El acompañamiento durante el proceso de adopción, la asesoría para optimizar flujos y la cercanía en la resolución de dudas marcaron una diferencia importante.

### Vea las reseñas públicas en línea

**4.9/5.0**



**CAPTERRA**

[Ver reseñas](#)

**4.9/5.0**



**SOFTWARE ADVICE**

[Ver reseñas](#)

**4.9/5.0**



**G2**

[Ver reseñas](#)

**runa**

**La plataforma para gestionar equipos  
en America Latina**

[www.runahr.com](http://www.runahr.com)